



Säljare till HP Tronic Sweden

HP Tronic konstruerar och producerar på uppdrag industriella elsystem, elektronik och testsystem. HP Tronic är en kompetenspartner som med geografisk följsamhet utvecklas och växer tillsammans med sina kunder och leverantörer.

HP Tronic har idag verksamhet i Ljungby, Lund och Älmhult Sverige, Suzhou Kina, Ruse Bulgarien och i Pune, Indien.

Verksamheten i Sverige omsätter cirka 300 Mkr och har 150 anställda.

Säljare, HP Tronic Sweden

Du arbetar strategiskt och bygger långsiktiga relationer med våra kunder, som ställer höga krav på kvalitet och professionalism.

I ditt arbete ansvarar du för hela säljprocessen från den första uppsökande kontakten till avslut. Du ansvarar för fortsatt utveckling av samarbete med såväl existerande som nya partners.

Du kommer att vara en aktiv del i det dagliga operativa arbetet och har ett tätt samarbete med övriga organisationen.

Meriterande är om du har:

- Erfarenhet av tillverkningsindustri
- Erfarenhet av att arbeta med lösningsorienterad försäljning

Som person är du utåtriktad och trivs med många olika kontakter. Du har ett stort eget driv och kan arbeta självständigt. Att göra affärer och att nå goda resultat är något du drivs av, och du har tålamod och gör ett gediget och kvalitativt arbete.

Tjänsten kommer innebära resor i Sverige och i vissa fall utomlands.

Placeringsort:

Ljungby eller Lund

Ansökan

Passar du in på ovanstående profil, tveka inte att ansöka redan idag! Ett kort personligt brev med åtföljande CV är vad som efterfrågas.

Sista ansökningsdatum är den 4 september 2017.

Ansökan och frågor kring positionen skickar du via e-post till Maria.Broden@hptronic.com Maria Brodén, Personalchef